

به نام خداوند کارآفرین

مقدمه:

متقاضی محترم اخذ مجوز نمایندگی سطح ۱ بنیاد فناوری های نرم سیمای ماندگار
با سلام و درود

احتراماً مستحضربید که برای شروع و موفقیت در هر کسب و کاری، به غیر از نیاز به منابع مالی، انسانی، لجستیکی و...، نیاز به دانش، آگاهی و تخصص متناسب با شغل در حال راه اندازی نیز هست! اینک با توجه به اینکه شما در حال آغاز یک کسب و کار از نوع فرانچایز در حوزه فناوری اطلاعات و ارتباطات همراه هستید و از "بسترهای تکنولوژیکی انحصاری" و نیز از "زیرساخت ها و منابع انسانی فنی مهندسی" این مرکز، بهره مند خواهید شد، لازم است؛ دانش، آگاهی و تخصص خود را در زمینه بازرگانی به منظور موفقیت در روند تجاری سازی محصولات استارتاپی در اختیار، تقویت نمائید تا علاوه بر امکان رشد و درآمدزایی بیشتر، بتوانید به عنوان یک بیزینس کوچر، به مشاغل و صاحبان کسب و کار مشاوره های خوبی ارائه نمائید. از این رو فرم آزمون حاضر صرفاً به منظور محک زدن میزان مهارت خود، در اختیار شما قرار می گیرد تا پس از پاسخ به سوالات آن، میزان دانش و مهارت کنونی خود را سنجیده، و در صورت نیاز، با انجام مطالعات روزانه، گام به گام به ارتقاء مهارت های خود اهتمام ورزید. با آرزوی موفقیت و همکاری با شما در سطوح بالاتر...

فرم سوالات آزمون، سوال مصاحبه و فرم اعلام طرح و برنامه مقدماتی

* آزمون تشریحی دانش و مهارت سنجی، ویژه نمایندگان سطح ۱:

۱- متریک ها و سنجه های کلیدی شغل مورد علاقه شما چیست؟

.....
.....
.....

۲- در خصوص هرم برند توضیح دهید:

.....
.....

۳- چهار مورد از ابعاد مختلف مارکتینگ را نام برده و مختصراً توضیح دهید :

.....
.....
.....
.....

۴- مقاله ای چند خطی در مورد بازاریابی ناب بنویسید:

.....
.....

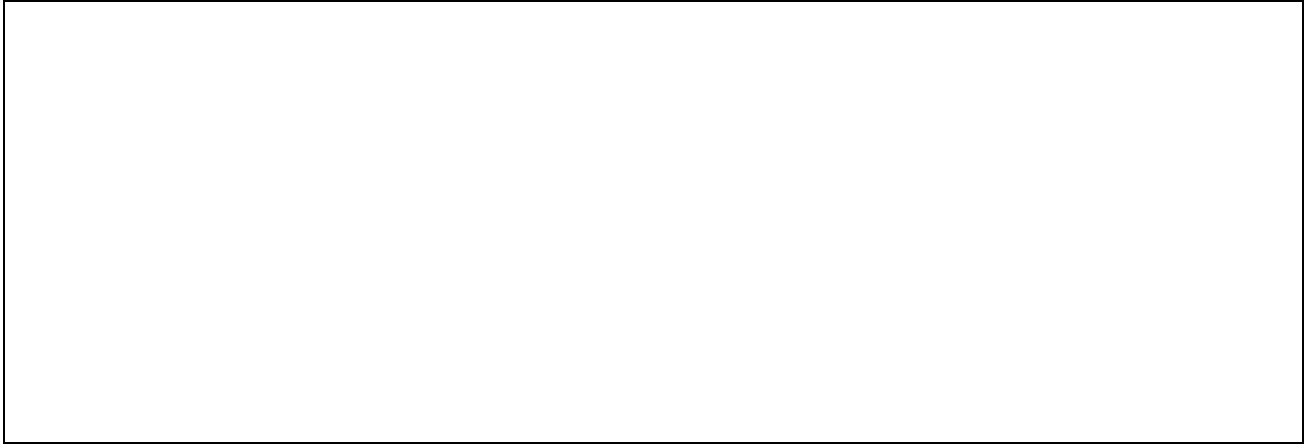
۵- متد لوین را شرح دهید:

.....
.....
.....

۶- انواع سبک رهبری را نام برده و ضمن ذکر سبک رهبری خود، در مورد سبک رهبری تان، قدری توضیح دهید؟

.....
.....
.....

۷- منحنی عمر محصول و قانون انتشار نوآوری را در کادر ذیل رسم کنید:



۸- ماتریس SWOT نمایندگی خود را ترسیم کنید:

۹- بوم مدل کسب و کار نمایندگی خود را ترسیم کنید:

※ سوال مصاحبه :

اگر شما در یک قرعه کشی از بانک، برنده ۹۹۹.۰۰۰.۰۰۰ تومان شوید، دو اقدام اول خود را که پس از شنیدن این خبر مسرت بخش انجام خواهید داد، مختصراً تشریح نمائید؟

اقدام اول:

اقدام دوم:

※ طرح و برنامه مقدماتی شما به منظور ورود به بازار و موفقیت در جذب سهم حداکثری از بازار فرآریتان چیست؟

- چهار مورد از اقداماتی که به ترتیب اولویت، پس از اخذ نمایندگی انجام خواهید داد را ذکر نموده و مختصراً تشریح نمائید:

الف:

ب:

ج:

د:

- به نظر شما فناوری IPSP و سامانه های مبتنی بر آن، چه مشکلات مهمی را از چه افرادی مرتفع خواهد نمود؟

۱-

۲-

۳-

۴-

۵-

۶-

۷-

۸-